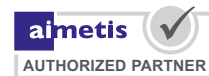


## La clé de votre avance



Le programme « Channel Partner » d'Aimetis s'adresse à nos partenaires de distribution et a pour objectif la mise en place d'un réseau international d'intégrateurs de systèmes et de distributeurs à valeur ajoutée hautement qualifiés, qui partagent notre vision : à savoir, offrir des solutions de surveillance novatrices, rentables et faciles à utiliser, qui permettent aux utilisateurs finaux d'évoluer à leur rythme de la vidéosurveillance analogique à la vidéosurveillance intelligente sur IP.

Nous sommes convaincus que l'association de nos logiciels de surveillance primés et des connaissances locales de nos partenaires de distribution, combinées à leur savoir-faire en matière d'intégration, constitue une approche performante. Ensemble, nous pouvons proposer des solutions concurrentielles, développer de nouvelles activités, gagner davantage de contrats, augmenter notre rentabilité et améliorer la satisfaction de nos clients.



### Mise à disposition d'un portefeuille de produits primés

En tant que partenaire de distribution d'Aimetis, vous disposez d'un accès exclusif à notre logiciel de vidéosurveillance primé Aimetis Symphony™. Disponible sous trois options de licence au choix, Aimetis Symphony vous permet de proposer à vos clients des solutions de surveillance évolutives pour l'avenir, qui répondent à leurs besoins en termes de gestion vidéo sur IP, d'intégration de systèmes, de gestion des alarmes et d'analyse vidéo.

### Potentiel de croissance à forte marge

Avec le modèle de licence le plus simple du marché : une caméra, une licence, nous vous garantissons des solutions à des tarifs concurrentiels, compatibles avec le budget de vos clients, et donc davantage de contrats. En outre, les marges confortables et les options de mise à jour des produits et services Aimetis contribueront de façon directe à l'accroissement de votre rentabilité.

### Promotion des ventes et support marketing

Nous fournissons à nos partenaires de distribution une gamme étendue d'outils de vente et de marketing afin de les aider à se démarquer de leurs concurrents. L'important support que nous offrons à nos partenaires (des opportunités de co-marketing visant à générer des prospects, sous la forme de séminaires sur le terrain ou en ligne, à l'enregistrement des contrats, en passant par les possibilités d'augmentation des marges) leur garantit une avance sur leurs concurrents.

### Support technique

Les partenaires de distribution d'Aimetis bénéficient de l'appui d'une équipe internationale expérimentée de développeurs, d'ingénieurs en logiciels et de personnel de support, et peuvent ainsi concevoir et fournir en toute sérénité des solutions fiables qui répondent aux attentes de leurs clients.

### Formation

Aimetis assure des formations techniques complètes à ses partenaires de distribution, afin de les aider au mieux à proposer des solutions de vidéosurveillance innovantes, fiables et de grande qualité. Nous vous proposerons également des sessions de perfectionnement facultatives afin d'approfondir vos compétences et connaissances dans divers domaines liés à la surveillance sur IP.

# Innovation. Travail d'équipe. Réussite.

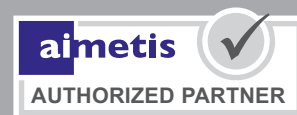
## Devenez partenaire d'Aimetis dès aujourd'hui !

AVANTAGES PARTENAIRE*	ACCREDITATION	CERTIFICATION
<b>Promotion des ventes</b>		
Programme de distribution des prospects		■
Potentiel d'augmentation des marges		■
Extension de la licence de démonstration du logiciel		■
Enregistrement des contrats	■	■
Outils de vente	■	■
Support pour ingénieurs commerciaux		■
<b>Support marketing</b>		
Kit de bienvenue	■	■
Logo de partenaire	■	■
Certificat de partenariat	■	■
Plaque de partenaire		■
Accès au portail des partenaires (XNet)	■	■
Bulletin d'information trimestriel	■	■
Supports publicitaires	■	■
Opportunités de co-marketing	■	■
Éligibilité aux « Vision Awards »		■
Études de cas personnalisées	■	■
Séminaires en ligne lors de la mise à jour de produits	■	■
Séminaires en ligne de perfectionnement à la surveillance sur IP	■	■

CONDITIONS REQUISES	ACCREDITATION	CERTIFICATION
Formation en ligne (2 heures 30)	■	
Formation en classe (2 jours)		■
Examen d'évaluation des connaissances	■	■
Prévision des ventes		■
Engagement financier		■
Contrat de partenariat	■	■

\*Les avantages partenaire peuvent faire l'objet de modifications sans préavis et peuvent ne pas être disponibles dans toutes les régions.

## Deux niveaux de partenariat au choix



Le programme « Authorized Partner » s'adresse aux intégrateurs/distributeurs de petits systèmes, dédiés à la mise en œuvre de solutions de surveillance sur IP simples et autonomes.

**Inscrivez-vous dès aujourd'hui à une formation « Accréditation » en ligne !**

[www.aimetis.com/partners/](http://www.aimetis.com/partners/)



Le programme « Certified Partner » est destiné aux intégrateurs/distributeurs de moyens et grands systèmes, spécialisés dans les projets complexes de surveillance faisant appel à l'intégration de systèmes et à l'analyse vidéo.

**Inscrivez-vous dès aujourd'hui à une formation « Certification » !**

[www.aimetis.com/partners/](http://www.aimetis.com/partners/)